

ПРАВИЛА ЗА МЕНАЏЕРСКА КОНФЕРЕНЦИЈА 2025

Правила за квалификација :

1.Нови Бренд Партнери

- Достигнете го менаџерското ниво од 12% - во 4 каталози
- Потврдете го менаџерското ниво од 12% во последниот каталошки квалификациски период
- Квалификувајте се за исплата на тимскиот бонус во секој од каталозите кога ќе ја потврдите целта во статусот
- Квалификациите започнуваат откако Бренд Партнерот ќе ја пласира својата прва нарачка

2.Постоечки Бренд Партнери 0% - 18%

- Достигнете го целното ниво во 4 каталози
- Потврдете го бараниот статус во последниот каталошки квалификациски период
- Квалификувајте се за исплата на тимски бонус во секој од каталозите кога ќе ја потврдите целта во статусот

3.Потребни нивоа

- 0%-12% (во базниот период): Цел - 15%
- 15% (во базниот период): Цел – 18%
- 18% (во базниот период): Цел – Сениор Менаџер
- Пресек – К1 2025 година
- Базниот период е највисокиот статус во текот на **К1-К10 /2024** година

4.Сениор Менаџери и повисоко

- Титула нов Директор или повисоко (во првите 4/9) и потврда за најмалку истата нова титула во последниот каталог од квалификациите,
ИЛИ
- 2 квалификувани Менаџери од личната група (минимум 1 од Менаџерите во личната група потребно е да биде нов Партнер приклучен од,или по започнување на квалификацискиот период

БРЗА ТРАКА ЗА МЕНАЏЕРСКА КОНФЕРЕНЦИЈА 2025

1. Потврдена квалификација : **3x!**

2. Пресек : **K2 2025** (последен каталог за остварување на квалификација)



БРЗА ТРАКА ЗА МЕНАЏЕРСКА КОНФЕРЕНЦИЈА 2025

- **Нови соработници (приклучени од К11 2024) – Достигнете го нивото 12% Менаџер трипати во текот на првите 10 каталози од моментот на приклучување до К2 2025
- Постоечка продажна сила– Постигнете ново ниво и одржувајте го трипати во период од К10 2024 – К2 2025
- Сите други правила остануваат исти**



ПРАВИЛА ЗА МЕНАЏЕРСКА КОНФЕРЕНЦИЈА 2025

Правила за квалификација :

1.Нови Бренд Партнери

- Достигнете го менаџерското ниво од 12% - **3 каталози**
- Потврдете го менаџерското ниво од 12% во последниот каталошки квалификациски период
- Квалификувајте се за исплата на тимскиот бонус во секој од каталозите кога ќе ја потврдите целта во статусот
- Квалификациите започнуваат откако Бренд Партнерот ќе ја пласира својата прва нарачка

2.Постоечки Бренд Партнери 0% - 18%

- Достигнете го целното ниво во **3 каталози**
- Потврдете го бараниот статус во последниот каталошки квалификациски период
- Квалификувајте се за исплата на тимски бонус во секој од каталозите кога ќе ја потврдите целта во статусот

3.Потребни нивоа

- 0%-12% (во базниот период): Цел - 15%
- 15% (во базниот период): Цел – 18%
- 18% (во базниот период): Цел – Сениор Менаџер
- Пресек – К1 2025 година
- Базниот период е највисокиот статус во текот на **К1-К10 /2024** година

4.Сениор Менаџери и повисоко

- Титула нов Директор или повисоко (во првите 4/9) и потврда за најмалку истата нова титула во последниот каталог од квалификациите,
ИЛИ
- 2 квалификувани Менаџери од личната група (минимум 1 од Менаџерите во личната група потребно е да биде нов Партнер приклучен од,или по започнување на квалификацискиот период